

Мы развиваемся и ищем сотрудников в свою команду



единомышленников.

Основа успеха компании «Северные окна» – это дружная команда профессионалов, которая с 2006 года помогает клиентам реализовать свои мечты о красивом и функциональном доме.

Сотрудники – важная ценность нашей компании. Сейчас, в связи с увеличением объемов продаж, мы расширяем штат и набираем в свою команду новых сотрудников.

Мы ищем тех, кто открыт новому, готов расти и стать экспертом оконного рынка. Это отличная позиция для старта большой карьеры!

Нам по пути, если Вы хотите получать удовольствие от работы, всегда готовы прийти на помощь и хотите работать в команде таких же

С нами Вы получаете больше, чем работу:

- Хороший доход за хороший результат;
- Широчайшее профессиональное обучение, наставничество;
- Свободу в принятии решений, свободу действий, свободу мысли;
- Полномочия и ответственность для достижения выдающихся результатов;
- Уверенность в том, что Компания работает качественно и добросовестно;
- Гарантии в завтрашнем дне.
- Открытость и доступность коллег и руководителей.

Сегодня мы в поисках талантливых менеджеров, понимающих клиентов с полуслова. А также тех, кто желает научиться таким навыкам!

Кто нам нужен:

- Сотрудник, который знает, что такое эффективные продажи и умеет добиваться поставленных целей;
- Если Вы - любите работать с цифрами, строить чертежи;
- Уверены в себе и в своих силах;
- Понимаете, насколько важно обеспечить грамотное сопровождение клиента и выстроить с ним долгосрочные отношения;
- Не понаслышке знаете, в чем проявляется искреннее отношение к клиенту и как оправдать его ожидания;
- Цените первоклассный сервис и понимаете его важность;
- Любите обучаться и развиваться.

Ваши задачи:

- Консультация клиентов: по телефону, в соц сетях, в розничном офисе продаж, демонстрация образцов и презентация окон/дверей/жалюзи;
- Подбор оптимального варианта остекления индивидуально для каждого клиента;
- Расчет стоимости заказа в специальной программе;
- Формирование пакета документов по заказу, отчетных документов;
- Выезд на заключение договора на дом или в офис клиента при необходимости.

Мы гарантируем:

- Работу в динамично развивающейся компании;
- Неограниченный максимальный доход;
- Оплату отпуска и больничных листов;

- Трудоустройство (по трудовой книжке);
- Пятидневную рабочую неделю;
- Обучение новичков и наставничество, а также плановое повышение квалификации.

Отправить свое резюме можно на электронную почту tanya.pud11@gmail.com, а также в сообщениях в нашей группе в Контакте <https://vk.com/severokna> . Узнать подробности можно по телефону 8 (922) 273-85-10 - Татьяна Ивановна (коммерческий директор).

Возможно, вакансия вашей мечты уже ждет вас!